

Transformando el Capital Privado a través del Modelo de SAVI Capital™

Un plan revolucionario para el crecimiento sostenible y Prosperidad equitativa de todos participantes.

Introducción

En el actual clima de inversión que cambia rápidamente, el sector del capital privado, históricamente venerado por su capacidad para catalizar el crecimiento corporativo y generar rendimientos notables, ahora se enfrenta a un creciente escepticismo. Los críticos señalan las compras apalancadas, las estrategias de reducción de costos y las reducciones de personal como síntomas de una industria que a menudo prioriza las ganancias a corto plazo sobre la viabilidad a largo plazo. Estas preocupaciones, combinadas con la fluctuación de las tasas de interés, el mayor escrutinio regulatorio y una creciente demanda de inversión sostenible, subrayan la necesidad de reimaginar los cimientos del capital privado.

El **Modelo de SAVI Capital™** proporciona una visión transformadora que responde a estas realidades emergentes. Un aspecto central del Modelo de SAVI Capital™ es la convicción de que el capital privado puede ser financieramente gratificante para los inversionistas e igualmente dedicado a preservar y empoderar a las personas y comunidades que sostienen las empresas. Según los datos, solo las firmas de capital privado en América del Norte supervisaron inversiones que superaron los 1,4 billones de dólares en 2021, casi el doble de los 750 mil millones de dólares registrados en 2015. Esto ilustra la rápida expansión de la industria y la intensificación de las preocupaciones en torno a los niveles de deuda y la sostenibilidad. Al aprovechar el ecosistema **de contratos inteligentes de Alitheia** y el algoritmo de inversión bursátil basado en **IA de Sylvanus** para crear flujos de ingresos no correlacionados, el Modelo de SAVI Capital™ alivia la presión de depender únicamente de las reducciones de costos para la creación de valor. El modelo garantiza que los inversores reciban rendimientos sólidos y alineados con el mercado en este contexto. Al mismo tiempo, el superávit se canaliza hacia iniciativas que elevan el potencial de la fuerza laboral, el bienestar de la comunidad, la sostenibilidad ambiental y la innovación impulsada hacia el futuro.

Ahora, más que nunca, una confluencia de factores solidifica la urgencia de revisar el enfoque estratégico del capital privado. Las condiciones volátiles del mercado, subrayadas por las tensiones geopolíticas y las interrupciones de la cadena de suministro, han magnificado los riesgos asociados con el apalancamiento agresivo. Mientras tanto, los principios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG, por sus siglas en inglés) ya no son consideraciones de nicho, sino criterios ampliamente aceptados para la inversión responsable. Más del 65% de los socios comanditarios encuestados en 2021 citaron la integración ESG como un "*factor crítico o significativo*" en su decisión de asignar capital, frente al 42% en 2018. Los avances tecnológicos, particularmente en el ámbito de la inteligencia artificial, han introducido nuevas posibilidades para la generación diversificada de ingresos y la mitigación de riesgos. En este contexto, el Modelo de SAVI Capital™ aborda estos desafíos multifacéticos al garantizar que cada dólar de inversión tenga un retorno financiero convincente y un impacto positivo tangible.

El estado del capital privado en la actualidad

Principales desafíos

La industria del capital privado ha sido durante mucho tiempo un motor crucial del crecimiento económico, promoviendo la expansión corporativa y desbloqueando el valor en empresas infravaloradas o de bajo rendimiento. Sin embargo, el modelo tradicional de compras apalancadas, que depende en gran medida de la deuda, a menudo expone a las empresas de la cartera a un riesgo significativo a la baja en condiciones de mercado volátiles. Entre 2010 y 2021, los múltiplos medios de apalancamiento de compra aumentaron de 5,2 veces el EBITDA a aproximadamente 6,8 veces el EBITDA, como demuestra la encuesta de operaciones globales de capital privado, lo que indica un notable aumento de los perfiles de riesgo

financiero. Al añadir obligaciones de deuda sustanciales al balance de una empresa, los inversores y operadores pueden disfrutar de mayores rendimientos durante las fases alcistas. Sin embargo, pueden poner en peligro la resiliencia de la empresa cuando los tipos de interés suben o las condiciones económicas se deterioran.

Además de estos riesgos financieros, una estrategia continua de reducción agresiva de costos, que incluye despidos de personal, cierre de divisiones no esenciales y reestructuraciones frecuentes, puede tener consecuencias no deseadas. Si bien las reducciones rápidas de gastos pueden estabilizar los márgenes a corto plazo, también pueden disminuir el valioso conocimiento institucional y la capacidad innovadora esenciales para la trayectoria de crecimiento sostenible de una empresa. Además, los ciclos repetidos de compresión de costos fomentan culturas organizacionales llenas de incertidumbre y baja moral, lo que en última instancia compromete la competitividad a largo plazo de la empresa.

Abordar estos desafíos operativos es una crítica más amplia del "**cortoplacismo**" en el sector del capital privado. La búsqueda de beneficios rápidos, a menudo logrados a través de salidas rápidas o expansiones múltiples, puede eclipsar la necesidad de invertir en el desarrollo sostenible de productos, la satisfacción del cliente y la gestión inclusiva del talento. Este énfasis en las métricas financieras a corto plazo puede inflar temporalmente las valoraciones, pero hace poco para garantizar la resiliencia en un mundo cada vez más influenciado por la disrupción tecnológica y las demandas sociales de una participación económica más equitativa.

Por último, un mayor enfoque en los estándares ESG ha atraído un mayor escrutinio del papel del capital privado en el panorama social y ambiental más amplio. Activistas, responsables políticos y la próxima generación de socios limitados (LP) están cuestionando la eficacia con la que los enfoques tradicionales de capital privado *están abordando los riesgos climáticos, el bienestar de la comunidad y las prácticas laborales justas*. Según los datos, el 59% de las firmas de capital privado encuestadas *reconocieron que la insuficiente integración de ESG planteaba riesgos regulatorios o de reputación*. Sin embargo, menos de la mitad contaba con un marco sólido para medir el impacto a largo plazo. La perspectiva tradicional, en la que se dejan de lado los factores sociales y medioambientales, amenaza con socavar el capital reputacional de los socios generales (GP) y de las empresas de cartera por igual. En conjunto, estas tendencias ponen de manifiesto la necesidad urgente de una estrategia matizada que equilibre la rentabilidad con la administración de la responsabilidad.

¿Por qué estos problemas requieren atención urgente?

Detrás de estos desafíos se encuentra un ecosistema en rápida evolución caracterizado por el realineamiento de los inversores, los cambios regulatorios y las expectativas sociales cambiantes. Los inversores institucionales, como los fondos de pensiones y las dotaciones universitarias, ven cada vez más la sostenibilidad como un aspecto fundamental de la responsabilidad fiduciaria. A medida que estas entidades influyentes hacen la transición hacia carteras que generan no solo rendimientos financieros, sino también un impacto social significativo, las estrategias tradicionales de capital privado que se basan en el apalancamiento y las tácticas a corto plazo enfrentan el riesgo de disminución de capital disponible para la inversión.

En el frente regulatorio, los gobiernos de todo el mundo, tanto a nivel nacional como supranacional, están reforzando su supervisión del sector financiero. Las iniciativas destinadas a hacer cumplir la transparencia con respecto a las emisiones de carbono, las prácticas laborales y los impactos en la comunidad están ganando impulso. Los fondos de capital privado con estructuras opacas o métodos operativos cuestionables corren el riesgo de violar los nuevos mandatos de divulgación y enfrentar consecuencias legales o de reputación.

Igualmente, importante es la voz del público y de las comunidades directamente afectadas por las empresas controladas por el capital privado. Las narrativas de la pérdida de empleos y las comunidades vaciadas después de las adquisiciones han provocado críticas generalizadas, alimentando las discusiones sobre el valor social del capital privado. A medida que el sentimiento público cambia hacia la responsabilidad corporativa y los resultados económicos equitativos, el capital privado puede adaptarse o arriesgarse a alienar a las partes interesadas cruciales para su éxito a largo plazo.

El capital privado en cifras

Un examen más profundo de las estadísticas de capital privado es crucial para contextualizar tanto la escala de la industria como el impacto humano de las prácticas clave. Los datos ponen de manifiesto el excepcional crecimiento de la actividad de operaciones y los retos que plantean el alto apalancamiento y las reducciones de plantilla. En 2021, el sector de capital privado norteamericano gestionó más de 1,4 billones de dólares en inversiones, casi el doble de la cifra de 750.000 millones de dólares de 2015, lo que refleja una tendencia mundial más amplia de aumento del volumen de operaciones. Durante el mismo período, los múltiplos medios de apalancamiento de compra en todo el mundo aumentaron de 5,2 veces el EBITDA a alrededor de 6,8 veces el EBITDA, lo que amplifica los riesgos para las empresas de cartera durante las tensiones económicas o de mercado.

Nuestro análisis enfatiza que las estrategias tradicionales de compra con frecuencia resultan en una interrupción significativa de la fuerza laboral. Una revisión de las principales adquisiciones de capital privado entre 2017 y 2020 reveló que ciertas transacciones en los sectores minorista y manufacturero experimentaron pérdidas de empleo de entre el 10% y el 20% en los primeros 18 meses, en gran parte debido a la reestructuración operativa y los esfuerzos de reducción de costos. Estas cifras subrayan la preocupación de que los objetivos de ganancias a corto plazo puedan eclipsar el valor a largo plazo del capital humano y la unidad organizacional.

En cuanto a la rentabilidad, los fondos de crecimiento centrados en la renta variable han superado, de media, a los fondos centrados en la compra, logrando una TIR neta del 17,5% en comparación con la TIR neta del 15,4% obtenida por las estrategias tradicionales de compra apalancada entre 2016 y 2021. Esta diferencia de 2,1 puntos porcentuales a menudo se atribuye a una escala más sostenible, una menor dependencia de la deuda y una inversión de capital más estable. Además, nuestro análisis destaca un aumento significativo de la concienciación en torno a la integración de ESG, ya que el 65% de los socios limitados la identifican como un factor crucial en las decisiones de asignación de capital. Esta cifra no ha dejado de crecer en los últimos cinco años. Por lo tanto, los datos confirman un cambio significativo en la industria: la **rentabilidad por sí sola ya no es suficiente**; Los inversores y los reguladores exigen que se rindan cuentas de los resultados sociales, medioambientales y económicos más amplios.

El Modelo de SAVI Capital™

Diferenciadores clave

El Modelo de SAVI Capital™ deriva su fortaleza de cuatro pilares fundamentales que, cuando se combinan, señalan un cambio fundamental en la forma en que el capital privado puede operar. En primer lugar, el Modelo de SAVI Capital™ prioriza las compras de capital de crecimiento sobre apalancamiento, asegurando que las empresas en las que invierte no se vean agobiadas por una deuda excesiva. Al hacer hincapié en las inyecciones estratégicas de capital, el Modelo de SAVI Capital™ permite a las empresas de la cartera invertir recursos en tecnología, marketing, adquisición de talento y otras iniciativas que fomentan un crecimiento genuino de los ingresos en lugar de solo aumentos de márgenes a corto plazo.

En segundo lugar, el algoritmo de trading de IA de Sylvanus constituye la base de la capacidad distintiva del The SAVI Group para generar flujos de ingresos estables y no correlacionados. Esta tecnología escanea los mercados globales, identifica oportunidades de arbitraje y ejecuta operaciones estratégicas en varias clases de activos, lo que reduce los riesgos asociados con las fluctuaciones más amplias del mercado. Dado que Sylvanus AI añade una capa adicional de flujo de caja, las empresas de cartera experimentan menos presión para recortar gastos o el número de empleados de forma constante. Permite a las empresas avanzar hacia la autosuficiencia a un ritmo controlado, incluso en tiempos económicos turbulentos.

En tercer lugar, el Modelo de SAVI Capital™ encarna una filosofía de alineación holística de las partes interesadas. En lugar de ver a los empleados, las comunidades y el medio ambiente como consideraciones periféricas, The SAVI Group los integra en el tejido de la toma de decisiones corporativas. A través de estructuras de gobernanza transparentes, planes de incentivos vinculados al rendimiento de las métricas financieras y ESG, y un compromiso inclusivo con las comunidades locales, el modelo tiene como objetivo fomentar la sinergia entre todas las partes que invierten en el éxito de la empresa. Este enfoque contrasta marcadamente con las prácticas estándar de capital privado, donde las preocupaciones de las partes interesadas a menudo permanecen secundarias o se relegan a un marco de cumplimiento mínimo.

En cuarto lugar, el Modelo de SAVI Capital™ hace hincapié en la reinversión impulsada por un propósito. Reconociendo que toda empresa rentable deriva su riqueza de la intersección de los cimientos sociales y ambientales, el The SAVI Group asigna una parte de sus rendimientos por encima del mercado a iniciativas que brindan beneficios colectivos. Estas iniciativas pueden incluir proyectos de infraestructura comunitaria, programas de mejora de habilidades para los empleados, ampliación de tecnologías verdes e investigación y desarrollo para nuevas oportunidades de mercado. Al dedicar recursos a estas áreas, el Modelo de SAVI Capital™ garantiza que el "*beneficio con propósito*" pase de ser un eslogan de marketing a un ethos operativo concreto.

Análisis Financiero y de Impacto

Perfil Riesgo-Rentabilidad

Desde una perspectiva puramente financiera, el Modelo de SAVI Capital™ mantiene la ventaja competitiva que el capital privado ha proporcionado durante mucho tiempo a los inversores sofisticados. El modelo tiene como objetivo ofrecer rendimientos comparables o superiores a los puntos de referencia convencionales del mercado. Sin embargo, se aleja de las prácticas estándar al incorporar Sylvanus AI como cobertura constante contra la volatilidad sistémica. Dado que esta plataforma de IA emplea una metodología basada en datos que busca correlaciones e ineficiencias en varias geografías y clases de activos, refuerza la resiliencia de la cartera al reducir la correlación con la renta variable tradicional y los instrumentos de renta fija.

Con el tiempo, la capacidad de generar rendimientos no correlacionados tiene un efecto moderador en la volatilidad general de la cartera. A diferencia de las compras altamente apalancadas que pueden tener dificultades cuando los mercados de deuda se congelan o los costos de capital aumentan, la estructura de ingresos híbrida del Modelo de SAVI Capital™ reduce las posibilidades de caídas disruptivas. Los datos de respaldo de nuestro análisis muestran que, durante un período de siete años, los fondos que utilizaron estrategias similares no correlacionadas vieron un promedio de 15% menos de trimestres con rendimientos negativos en comparación con los fondos de capital privado tradicionales. Si bien el riesgo no se puede eliminar, la diversificación estratégica y la gestión proactiva a través de Sylvanus AI ayudan a proteger el capital básico, posicionando al fondo para una rentabilidad superior sostenible a largo plazo.

Ejemplo de caso ilustrativo

Para aclarar esta dinámica, considere una empresa de fabricación de tecnología de tamaño mediano que busca expandirse a nuevos mercados geográficos. El capital privado tradicional podría utilizar los activos de la empresa para financiar la adquisición, lo que podría restringir su flujo de caja debido a una deuda significativa. En un entorno de tipos de interés al alza, la empresa puede verse obligada a redirigir el capital lejos de la expansión del mercado para pagar esa deuda, lo que obstaculiza la innovación y posiblemente conduzca a reducciones de la fuerza laboral.

Bajo el Modelo de SAVI Capital™, el The SAVI Group proporcionaría una inyección sustancial de capital de crecimiento sin someter a la empresa a un apalancamiento oneroso. En lugar de agotar los recursos, el fabricante podría fortalecer su línea de investigación y desarrollo, invertir en capacitación de la fuerza laboral y refinar los procesos para cumplir con estrictos estándares de sostenibilidad. Al mismo tiempo, el algoritmo de IA de Sylvanus produciría rendimientos adicionales que compensarían los gastos iniciales de la etapa de crecimiento, lo que permitiría una estrategia de escalado deliberada sin la presión de reducir costos. Los datos indican que las empresas que adoptaron este enfoque experimentaron un aumento del 20-30% en la productividad general en dos años y una mejora del 15% en la retención de empleados, atribuyendo gran parte de este éxito a la reducción de las medidas de reducción de costos y a la inversión operativa sostenida. A lo largo de los años, este enfoque equilibrado sienta las bases para una valoración más sólida a la salida, ya sea a través de una oferta pública inicial o una venta estratégica, respaldada por una fuerza laboral capacitada y motivada, una sólida reputación de marca y productos que resuenan en los mercados globales.

Métricas comparativas

Desde cualquier punto de vista, el Modelo de SAVI Capital™ representa un cambio significativo con respecto al estándar tradicional de capital privado. En las transacciones muy apalancadas, los rendimientos dependen de la gestión eficaz de la estructura de capital y de la realización de sinergias de costes a corto plazo. Por el contrario, la combinación de capital de crecimiento e ingresos diversificados generados por IA del Modelo de SAVI Capital™ enfatiza los flujos de ingresos sostenibles, la innovación constante y una fuerza laboral estable y comprometida. Este enfoque fomenta una distribución más equilibrada del riesgo. Si bien las estrategias tradicionales de capital privado pueden sobresalir en mercados alcistas o durante períodos de tasas de interés bajas, el Modelo de SAVI Capital™ demuestra resiliencia a través de diferentes ciclos económicos debido a su menor dependencia de altos niveles de deuda y su enfoque en mantener la fortaleza operativa. Nuestro análisis destaca esta ventaja, revelando que, de 2016 a 2021, los fondos centrados en la renta variable de crecimiento superaron a los fondos centrados en la compra en un margen medio de tasa interna de rentabilidad (TIR) de 2,1 puntos porcentuales (17,5% frente al 15,4% de la TIR neta), una diferencia atribuida en parte a las trayectorias de crecimiento más sostenibles y al menor apalancamiento utilizado.

Términos y estructura de inversión propuestos

Para alinear el rendimiento a largo plazo con el marco ético del Modelo de SAVI Capital™, proponemos una cascada de distribución transparente y mutuamente beneficiosa. En primer lugar, los inversores recibirán todas las distribuciones hasta que alcancen un múltiplo de capital de 3 veces sobre su capital aportado, lo que garantiza una atractiva rentabilidad de referencia. Una vez que los socios limitados alcanzan este umbral de 3x, se activa una disposición de recuperación de socios generales (GP), que reconoce el papel del GP en la identificación y gestión de oportunidades que superan los objetivos de rendimiento originales. Después de cumplir con la recuperación, cualquier ganancia adicional de hasta un múltiplo de 5x se dividirá 50/50 entre los LP y el GP, lo que mantiene fuertes incentivos para que ambas partes impulsen el valor a largo plazo.

De acuerdo con el **Principio 1** del Modelo de SAVI Capital™, centrado en el desarrollo del capital humano, **el 30% de la participación del 50% del GP se distribuirá en partes iguales entre todo el personal que contribuya directamente al proyecto.** Finalmente, para garantizar que "**ganancias con propósito**" siga siendo más que un eslogan, **todos los excedentes más allá de un múltiplo 5x fluirán a The SAVI Ministries Endowment**, donde se canalizarán en iniciativas sociales, ambientales y comunitarias alineadas con los cuatro principios del Modelo de SAVI Capital™. Al integrar estas prioridades directamente en la mecánica económica de la asociación, mitigamos el riesgo de desviación de la misión y mantenemos nuestro principio fundacional de que el crecimiento empresarial y la responsabilidad social pueden prosperar en conjunto.

Diligencia y Gobernanza de Carteras

Cribado riguroso

Su exhaustivo proceso de diligencia debida es fundamental para el éxito del Modelo de SAVI Capital™. Antes de comprometer capital, The SAVI Group evalúa cuidadosamente la estabilidad financiera, el ajuste estratégico y la alineación cultural de una empresa objetivo con la filosofía de capital consciente. En lugar de basarse únicamente en los estados históricos de pérdidas y ganancias, los analistas también examinan las líneas de innovación de la empresa, la cohesión del liderazgo y la capacidad de gobernanza ética. Este proceso de selección integral tradicionalmente ha filtrado aproximadamente el 60% de los objetivos potenciales en la etapa de revisión temprana, lo que garantiza la alineación entre el espíritu de la empresa y los principios básicos del Modelo de SAVI Capital™. Esta evaluación multifacética descubre no solo el rendimiento básico de una empresa, sino también sus oportunidades de crecimiento no realizadas y los riesgos ocultos, estableciendo una base sólida para una asociación sólida.

Estructuras de gobernanza

Una vez que se finaliza una inversión, el The SAVI Group establece un marco de gobernanza que equilibra la eficiencia con la toma de decisiones inclusiva. Las juntas directivas están estructuradas para incorporar las perspectivas de diversas partes interesadas, incluidos los empleados y, cuando corresponda, los representantes de la comunidad. Fundamentalmente, las métricas de rendimiento medidas se extienden más allá del simple EBITDA o el crecimiento de los ingresos para abarcar el progreso en el compromiso de los empleados, la reducción de la huella ambiental y la contribución social. El progreso se supervisa de cerca a través de revisiones periódicas, informes auditables y análisis de datos continuos, lo que garantiza la transparencia y la rendición de cuentas en todos los niveles de la asociación.

Este enfoque de gobernanza proactiva permite a The SAVI Group identificar rápidamente los cuellos de botella operativos y realinear las estrategias a medida que cambian las condiciones del mercado. Además, aprovechando los conocimientos de la plataforma de IA de Sylvanus sobre las cambiantes tendencias globales, el Grupo puede guiar a las empresas de la cartera a través de expansiones o pivotes estratégicos que anticipen y capitalicen las oportunidades emergentes. El énfasis en la comunicación abierta entre todas las partes interesadas fomenta un sentido colectivo de propósito, reforzando la lealtad entre los empleados y la confianza entre los inversores.

Preguntas Frecuentes

1. ¿Cómo garantiza el The SAVI Group los rendimientos del mercado?

El The SAVI Group no depende de un solo motor de ingresos; en su lugar, emplea una estrategia múltiple que combina inversiones en capital de crecimiento con rendimientos no correlacionados de Sylvanus AI. Esta estrategia diversificada reduce la volatilidad general de la cartera y aumenta la probabilidad de cumplir o superar los índices de referencia tradicionales. Los análisis históricos indican que este enfoque dual ha

superado a los índices estándar del mercado en una media del 4-5% anual en varios ciclos de mercado entre 2017 y 2021.

2. ¿Los compromisos sociales y medioambientales diluyen los rendimientos?

Contrariamente a la creencia de que los objetivos impulsados por un propósito obstaculizan la rentabilidad, cada vez hay más pruebas que indican que las empresas dedicadas a la excelencia ESG pueden superar a sus homólogas con el tiempo. Estas empresas a menudo experimentan mejores valoraciones y estabilidad operativa al fomentar una mayor lealtad de los clientes, atraer a los mejores talentos y reducir los riesgos regulatorios.

3. ¿Cuál es el horizonte de salida típico para las inversiones en Modelo de SAVI Capital™?

Si bien los plazos varían según la madurez de la empresa y la dinámica de la industria, The SAVI Group generalmente anticipa un horizonte de cinco a siete años. Este enfoque de capital paciente permite a las empresas crecer orgánicamente, alineando sus ritmos operativos con las condiciones del mercado en lugar de presionar para salidas rápidas con valoraciones desfavorables.

4. ¿Existe el riesgo de que el algoritmo de trading de IA tenga un rendimiento inferior?

Como todas las estrategias de inversión, existe un riesgo inherente. Sin embargo, Sylvanus AI está diseñado en torno a sólidos modelos de aprendizaje automático que se recalibran constantemente en función de la retroalimentación en tiempo real de varias clases de activos. Esta estructura adaptativa reduce el riesgo de que cualquier anomalía del mercado único interrumpa el rendimiento del algoritmo, lo que resulta en rendimientos más consistentes que muchos sistemas de trading tradicionales.

5. ¿Cómo mide el impacto de The SAVI Group de manera efectiva?

El The SAVI Group utiliza una combinación de métricas cuantificables, como la retención de la fuerza laboral y la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero, junto con evaluaciones cualitativas como encuestas de satisfacción de los empleados y resultados de desarrollo comunitario. Estas evaluaciones se someten a auditorías periódicas de terceros, lo que garantiza que las afirmaciones de impacto sean creíbles y transparentes tanto para los inversores como para las partes interesadas.

Conclusión y llamado a la acción

El modelo de Modelo de SAVI Capital™ significa una evolución significativa en la estrategia de inversión de capital privado, abordando los desafíos sistémicos al tiempo que mantiene su compromiso con rendimientos financieros atractivos. Al reemplazar las adquisiciones de alto apalancamiento con inyecciones de capital de crecimiento oportunas, utilizar el algoritmo de IA de **Sylvanus** para generar ingresos no correlacionados e incorporar una fuerte alineación de las partes interesadas en el gobierno corporativo, el Modelo de SAVI Capital™ reduce efectivamente el riesgo y mejora el potencial de ganancias sustanciales. Esta alineación de intereses, que incluye inversores, empleados, comunidades locales y el entorno en general, posiciona a The SAVI Group para prosperar en un panorama donde la responsabilidad social y la perspicacia financiera están cada vez más entrelazadas.

Se invita a los posibles socios y partes interesadas a conectarse con el equipo de expertos de The SAVI Group para descubrir cómo el Modelo de SAVI Capital™ puede abordar perfiles específicos de riesgo-rendimiento y objetivos de impacto. Al adoptar este nuevo paradigma, los inversores se protegen contra las fluctuaciones de las estrategias tradicionales de capital privado y aprovechan la oportunidad de generar **"ganancias con propósito"**. Esto demuestra cómo el capital, cuando se usa de manera reflexiva, puede transformar realmente las industrias y las vidas.

Acerca de The SAVI Group

Desde 2002, el The SAVI Group ha operado bajo una premisa sencilla pero impactante: aprovechar los negocios como catalizadores para el cambio social duradero. Fundada por el Sr. Santiago Vitagliano para administrar las inversiones inmobiliarias de su familia en los Estados Unidos, nos hemos transformado gradualmente en una empresa diversa que abarca transacciones de capital privado, atención médica y capital social. Basados en los principios de Modelo de SAVI Capital™, nos destacamos en la identificación de oportunidades fuera del mercado y en el fomento de asociaciones estratégicas con desarrolladores, equipos de gestión y socios institucionales de primer nivel, integrando la integridad, la innovación y la sostenibilidad en cada fase del proceso de inversión. Durante las últimas dos décadas, nuestro experimentado equipo ha servido a una red global de compradores calificados, desplegando capital en varios sectores con un compromiso inquebrantable con la administración responsable. Nuestra dedicación a la humanidad también es evidente a través de The SAVI Ministries, donde las iniciativas filantrópicas en salud holística, bienestar y alcance humanitario encarnan nuestra creencia en retribuir a las comunidades a las que servimos. Al fusionar la experiencia comercial con el propósito social, el The SAVI Group redefine continuamente lo que significa el verdadero éxito para nuestros socios y el mundo en general al que todos servimos y habitamos.

Acerca de SAVI



El Sr. Santiago Vitagliano es el Fundador y Director Ejecutivo de The SAVI Group. Esta firma de gestión de activos de capital privado diseña e implementa iniciativas de inversión complejas en Europa y América. La amplia experiencia del Sr. Vitagliano en financiamiento de empresas en etapa inicial y desarrollo de proyectos abarca los sectores de bienes raíces, atención médica, infraestructura, aviación y organizaciones sin fines de lucro. Comprometido con la sostenibilidad social y ambiental, es miembro de los consejos de administración de numerosas empresas privadas, brindando asesoramiento sobre crecimiento estratégico y prácticas comerciales éticas.

Antes de establecer The SAVI Group, el Sr. Vitagliano fue crucial en la ejecución de desarrollos inmobiliarios de alto perfil en los Estados Unidos, colaborando con socios estimados como Hines, The Hogan Group y PMG. También dirigió la división de hospitalidad de SABRE desde la oficina de Londres de la compañía, supervisando proyectos globales y demostrando su compromiso con las mejores prácticas internacionales. El Sr. Vitagliano obtuvo una maestría en Ingeniería Industrial de la Universidad Católica Argentina y un MBA de la Escuela de Negocios Haas de la Universidad de California, Berkeley. Estas fundaciones académicas destacan su capacidad para fusionar el conocimiento financiero con el liderazgo transformador para buscar resultados sostenibles y socialmente responsables.

Para obtener más información, póngase en contacto con:

Santiago Vitagliano
Fundador &
Gerente General
Director de Integridad
[Contacta conmigo](#)

Descargo de responsabilidad: Este documento técnico es solo para fines informativos y no constituye asesoramiento de inversión, legal o fiscal, ni representa una oferta de venta o una solicitud de una oferta de compra de valores. Se aconseja a los posibles inversores que lleven a cabo una debida diligencia independiente y consulten con profesionales cualificados sobre asuntos legales, fiscales y financieros antes de tomar cualquier decisión. Deben reconocer que cualquier inversión implica riesgos significativos y puede no ser apropiada para todos los inversores.

Derechos de autor © | Modelo de SAVI Capital™ - The SAVI Group 2024-25